ROSCH
IHR WINDSERVICESPEZIALIST

SERVICE VON MORGEN.



ON- UND OFFSHORE.

Ihr Windservicespezialist

Der Fokus bleibt.

ROSCH. HEUTE. 6
11 Jahre Kompetenz.

ZAHLEN UND FAKTEN. 8
RoSch. Die Reise geht weiter.

LEISTUNGEN IM ÜBERBLICK. 10
Servicedienstleistungen mit Mehrwert.

ROSCH IN VERSTÄRKTER PARTNERSCHAFT. 12
Mit ROBUR.

MAIK SCHLAPMANN IM INTERVIEW. 14
Wertvolle Zukunft.



DANIEL BERINGER IM INTERVIEW.



DER FOKUS BLEIBT.

18 ROSCH UND ROBUR.
Gemeinsame Ziele.

22 ARBEITSSICHERHEIT, QUALITÄT & ZERTIFIZIERUNG.
Drei Parameter für unsere Arbeiten im Feld.

24 5 GRÜNDE FÜR ROSCH.
Kompetenzen für gemeinsamen Erfolg.

ROSCH MITARBEITER. 26
Wie sie sind und bleiben.

MEIN ERSTER TAG BEI ROSCH. 28
Erfahrungsbericht eines Servicetechnikers.

ALEXANDER WRUCK IM GESPRÄCH. 32
Über die Zusammenarbeit mit RoSch.

KONTAKT UND IMPRESSUM. 35
Wir sind für Sie da!



WIR KÖNNEN OFFSHORE.

Unser Fokus bleibt. Service.

ECHTE TEAMARBEIT.
Ohne meine Mannschaft wäre RoSch nicht das geworden, was es heute ist: ein Qualitätsdienstleister für anspruchsvollste Aufgaben, bei denen Fachwissen und langjährige Erfahrung gefragt sind. Für den Arbeitssicherheit und innovative Technologie zählen. Onshore und Offshore.

»ARBEITSSICHERHEIT UND QUALITÄT BLEIBEN IM FOKUS.«

Reden wir über Haltung: Vertrauen, ein stimmiges Arbeitsverständnis und die Identifikation mit RoSch als Unternehmen spielen dabei die größte Rolle. Damit am Ende alles steht wie ein Fels in der Brandung, braucht es ein Team, auf das man sich zu 100 % verlassen kann. Ob es um die frühzeitige Behebung von Störungen geht, die Minimierung von eventuellen Ausfallzeiten oder um kundenindividuelle Lösungen: Ich bin stolz auf meine Mannschaft – und auf den zusätzlichen Rückenwind, den wir durch ROBUR erhalten. Denn die Partnerschaft mit ROBUR eröffnet uns einen noch größeren Handlungsspielraum für unsere Kunden – mit einem erweiterten Serviceportfolio und weiteren Investitionen zum stärkeren Ausbau des internationalen Business.

MAIK SCHLAPMANN
Gründer und Geschäftsführer
der RoSch Industrieservice GmbH



RoSch. Heute.

11 JAHRE KOMPETENZ.

**EIGENTLICH IST ES ERST 11 JAHRE HER –
ODER BESSER: SCHON 11 JAHRE?**

Als mittelständisches Unternehmen verstehen wir es, uns im hart umkämpften Markt der Windbranche zu positionieren, damals wie heute. Bei uns steht der Kunde im Fokus, deshalb reagieren wir als Servicedienstleister nicht nur schnell, flexibel und kompetent sondern vor allem mit persönlichem Engagement und der Bereitschaft zu Höchstleistungen. Das war, ist und wird auch in Zukunft immer so sein – konsequent gelebt von einem zugkräftigen Team, 100 Mann stark. Von unserer Mannschaft.

PACKEN WIR ES AN!

RoSch. Die Reise geht weiter.

Was wären wir ohne Veränderung, ohne Entwicklung? Die Anforderungen unserer Kunden zeichnen unseren Parcours, lassen uns beständig wachsen. Seit 2008. Von den Anfängen als Spezialreparateur bis heute: zum gestandenen Allround-Servicedienstleister.

41 FAHRZEUGE



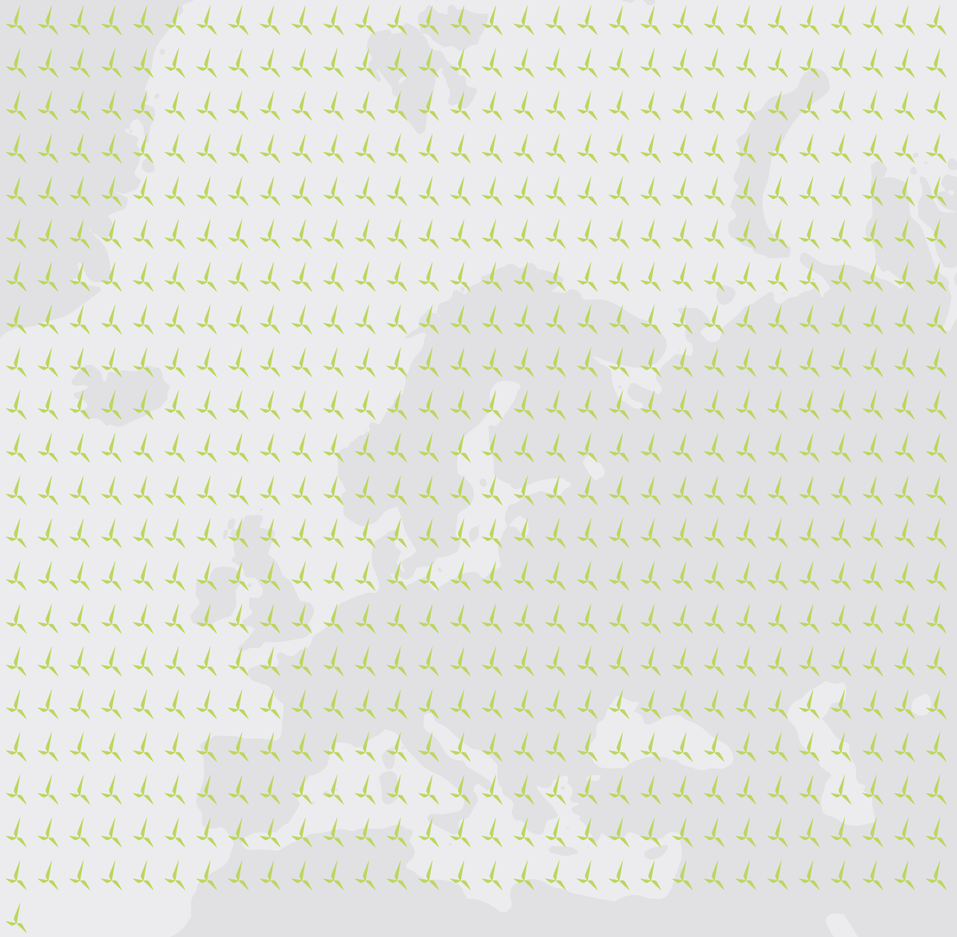
19 LÄNDER



100 MITARBEITER



631 WINDPARKS



Stand: 08/2018

Servicedienstleistungen mit Mehrwert.

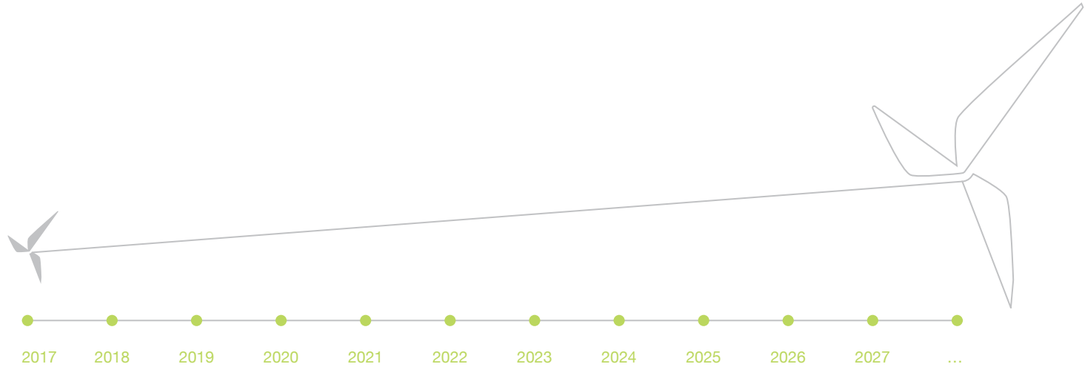
	ONSHORE	OFFSHORE	INDUSTRIE
Service und Wartung			
Wartung nach Herstellervorgaben	●	●	●
Mechanische Wartung nach Herstellervorgaben	●	●	●
Elektrische Wartung nach Herstellervorgaben	●	●	●
Kontrolle der Drehmomente inklusive Dokumentation	●	●	●
Reparaturen			
Reparatur und Austausch von Bauteilen	●	●	●
Umsetzen und Ausführen gutachterlicher Vorgaben	●	●	●
Grundrahmenreparatur	●	●	
Fehleranalyse	●	●	●
Getriebe			
Installation von Upgrades	●	●	
Austausch und Anfertigung von Schlauchverbindungen	●	●	
Lagerwechsel	●	●	
Austausch von Getriebe-/Hydrauliköl und Kühlflüssigkeiten	●	●	
Filtration von Getriebe-/Hydrauliköl	●	●	
Endoskopie	●	●	
Schwingungsanalyse	●	●	
Fehleranalyse	●	●	
Triebstrang			
Triebstrangkontrolle	●	●	
Triebstrangausrichtung	●	●	
Retrofits*			
Mechanische Retrofits	●	●	●
Elektrische Retrofits	●	●	●
Marinekoordination			
Charterverträge		●	
Hafenkoordination		●	
Begleitung Port State Control MOU		●	
Logistik		●	
Kommunikation Agentur		●	
On-Hire Survey		●	
Verfügbarkeit 24/7		●	

	ONSHORE	OFFSHORE	INDUSTRIE
Sicherheitstechnische Überprüfung*			
Sachkundigenprüfung und Wartung von Hebevorrichtungen	●	●	
Sachkundigenprüfung und Wartung von Leitern und Tritten inkl. Steigschutz	●	●	
Sachkundigenprüfung und Wartung von Anschlagpunkte	●	●	
Sachkundigenprüfung und Wartung von Befahranlagen/Aufstiegshilfen	●	●	
Sachkundigenprüfung und Wartung von persönlicher Schutzausrüstung	●	●	
Sachkundigenprüfung inklusive TÜV-Prüfungen	●	●	
Reparaturen von sicherheitstechnischen Komponenten	●	●	
Installation und IBN*			
Aufbau von Windenergieanlagen	●	●	
Mechanische Inbetriebnahme	●	●	
Cold Commissioning	●	●	
Hot Commissioning	●	●	
Testing und Trail Run	●	●	
Pre Commissioning	●	●	
Repowering			
Deinstallation von Windenergieanlagen	●		
Transport von Anlagen und Komponenten	●		
Großkomponententausch*			
Generator	●	●	
Getriebe	●	●	
Azimutgetriebe	●	●	
Schaltanlagen	●	●	
Transformator	●	●	
Pitchgetriebe	●	●	
Turm*			
Drehmomenten-Kontrolle inklusive Dokumentation	●	●	●
Turmflanschreparatur	●	●	
Spaltvermessung von Flanschverbindungen	●	●	●
Dehnmessungen von Ankerbolzen	●	●	●
Engineering			
Konstruktion und Entwicklung von Komponenten	●	●	
Erstellung von Konzepten	●	●	
Qualititätssicherung			
Wartung nach Herstellervorgaben von Großkomponenten	●	●	●
Langzeitlagerung von Großkomponenten	●	●	●
Zerstörungsfreie Werkstoffprüfung			
Farbeindringprüfung PT	●	●	●
Magnetpulverprüfung MT	●	●	●
Prüfung von tragenden Bauteilen	●	●	
Rotorblatt in Koorperation mit ROBUR/WKA			
Wartung	●	●	
Reparaturen	●	●	
Gutachten	●	●	

**WEA herstellerunabhängig*

»In Partn erschaft weiterw achsen.«

MAIK SCHLAPMANN BEANTWORTET UNSERE FRAGEN ALS GRÜNDER UND GESCHÄFTSFÜHRER VON ROSCH INDUSTRIESERVICE GMBH.



IM APRIL 2017 HAT ROSCH SICH ROBUR ANGESCHLOSSEN

Ein Schritt in Richtung mehr Wachstum: Durch mehr Sicherheit, Effizienz und ein breiteres Serviceportfolio. Seitdem werden Synergien genutzt, Investitionen getätigt – für neue Herausforderungen unserer Kunden – national und international.



MAIK SCHLAPMANN
Geschäftsführer/CEO bei RoSch

Jahrgang
• 1974

Berufliche Stationen
• Groß- und Außenhandelskaufmann
• Betriebswirtschaftler VWA und Bilanzbuchhalter
• Windenergie Management- und Technik Studium mit Diploma of Advanced Studies: „Certified Wind Energy Expert“

Haltung und Überzeugung zeichnen diesen Chef aus, wie er nicht im Buche steht: Denn bei RoSch herrschen flache Hierarchien und eine familiäre Atmosphäre. So, als wenn aus Kollegen Freunde und aus Freunden Kollegen werden. „Das ist für mich von unfassbarem Wert und durch nichts auf der Welt aufzuwiegen“, erzählt uns Maik. „Und das erlaubt es mir letzten Endes auch, eine Mannschaft im Rücken zu haben, auf die ich mich zu 100 % verlassen kann.“

In 11 Jahren wurden aus 4 Mitarbeitern 100 – und RoSch wurde zu einem Begriff in der Windbranche. 2017 hat RoSch ein neues Kapitel aufgeschlagen, zusammen mit ROBUR, um Kunden auch in Zukunft das bieten zu können, was sie brauchen: Service, Kompetenz und sicheres Standing.

ROSCH GIBT ES NUN SCHON SEIT 11 JAHREN – WAS IST IHR RESÜMEE AUS DIESER ERSTEN DEKADE?

Wir sind seit 2008 kontinuierlich gewachsen – weil wir von Anfang an auf Qualität und Arbeitssicherheit gesetzt haben. Dazu gehören Gewissenhaftigkeit, Weitblick, die Entwicklung vielfältiger und kundenindividueller Lösungen sowie technisch immer up to date zu sein. Der Kunde steht bei uns im Fokus – das hat sich einfach bewährt.

VERRATEN SIE UNS IHRE ZUKUNFTSPLÄNE?

Wir setzen weiterhin auf Wachstum, indem wir Services intensivieren, enger vernetzen und ausbauen. Zum Beispiel Getriebereparatur und -inspektion sind neu im Portfolio und unser Offshore-Bereich wächst weiterhin sehr stark. Darüber hinaus beschäftigen wir uns mit Unterwasserinspektionen. Auch im Hinblick auf die Produkte, Serviceleistungen und Werkzeuge ist Digitalisierung ein wichtiges Thema.

WAS ERWARTEN SIE VON ROBUR UND DER PARTNERSCHAFT?

Um es auf den Punkt zu bringen, dass RoSch sich schneller und breiter aufstellen kann, denn Wachstum kostet Geld. Nutzen wir verstärkt unsere Synergien, bewältigen wir auch wirtschaftlich interessantere Offshore-Projekte im großen Stil mit beherrschbarem finanziellen Risiko und das auch international.

WIE REAGIEREN IHRE KUNDEN?

Die Kunden reagieren schon auf diesen Zusammenschluss, wissen aber ganz genau, dass die Eigenständigkeit von RoSch bestehen und der qualitative Standard bleibt. Wir rechnen durch die nutzbaren Synergien der Partnerschaft mit Verbesserungen.

ALSO BEFÜRCHTEN KUNDEN DA KEINE MASSGEBLICHEN ÄNDERUNGEN?

Richtig, weil der Kunde eben auch erkannt hat, dass die Mannschaft und der Ansprechpartner gleichbleiben. Und das ist dem Kunden am allerwichtigsten.

WIE REAGIEREN IHRE MITARBEITER AUF DIESEN ZUSAMMENSCHLUSS?

Positiv! Sie sehen ihn als Chance, noch weiter zu wachsen, das Unternehmen RoSch noch breiter aufzustellen und sich damit letztlich über die grundlegende Sicherheit ihres Arbeitsplatzes hinaus selbst auch noch weiterzuentwickeln.

GIBT ES ETWAS, AN DEM SIE WEITERHIN KONSEQUENT FESTHALTEN?

An dem gesamten Verständnis unserer Arbeit. Denn wenn alle Mitarbeiter am gleichen Strang ziehen, Grundsätze, Werte und Prozesse klar sind, festigt das auch die Marke RoSch ungemein.

WERDEN SIE NEUE KONZEPTE AUF DEN MARKT BRINGEN?

Lassen Sie sich überraschen.

WIRD SICH IHR PORTFOLIO ÄNDERN?

Das Portfolio wird ohnehin stetig an die kundenindividuellen Wünsche angepasst und muss sich auch mit dem technischen Entwicklungsprozess weiterentwickeln.

WIE WICHTIG IST DER INTERNATIONALE ASPEKT FÜR DIESEN ZUSAMMENSCHLUSS?

Aufgrund der Marktsituation schauen wir über die Ländergrenzen hinaus. Visionär und zukunftsoptimiert zu agieren schulden wir nicht nur unserem eigenen Zukunftstraum, sondern natürlich auch unseren Kunden. Mit einer großen, starken Struktur wie der von ROBUR im Hintergrund wird man da natürlich anders wahrgenommen und ist auch organisatorisch in der Lage, das Geschäft im Ausland weiter zu stärken.

VIELEN DANK FÜR DAS GESPRÄCH!



Das ist echte Partnerschaft.

ROBUR IST EIN ZUSAMMENSCHLUSS MEHRERER MITTELSTÄNDISCHER UNTERNEHMEN IM BEREICH INDUSTRIESERVICES.

WARUM IST DAS EINE GUTE POSITIONIERUNG IM BOOMENDEN GLOBALEN SERVICE-MARKT?
Kunden wünschten sich irgendwann vereinfachte Prozesse und digitale Lösungen, dabei sollte das Dienstleistungsunternehmen selbst aber so bleiben wie es war. Und wir haben gesagt: Dann addieren wir doch zwei Sachen zum Unternehmen dazu. Erstens die Möglichkeit, große technologische Investitionen zu tätigen und zweitens komplettierende Lösungen aus einer Hand im Hintergrund zu organisieren – bei einem Ansprechpartner.

ERLÄUTERN SIE UNS BITTE DAS PARTNERSCHAFTSPRINZIP DER GRUPPE.
Im Grunde gibt es drei Hauptsynergien. Die erste ist, gemeinschaftlich Kunden einen allumfassenden Service zu bieten. Hinzu tritt die Ermöglichung von Mitarbeitereinsätzen über einen größeren Dienstleistungsbereich. Sprich, personelle Ressourcen sicher zu verteilen und damit auch den Kolleginnen und Kollegen mehr Sicherheit zu geben. Und an dritter Stelle steht die Option, Investments in Innovationen zu tätigen und allen zur Verfügung zu stellen.

NACH WELCHEM AUSWAHLPRINZIP WÄHLEN SIE NEUE PARTNERUNTERNEHMEN?
Wenn sie passen und zur Zusammenarbeit fähig sind, das ist das wichtigste Kriterium: als Unternehmen herausragend zu sein und mit Leidenschaft zu agieren. RoSch ist ein solches: Wegen der tollen Geschäftsführung, der Leidenschaft der Kolleginnen und Kollegen für das Unternehmen und des fantastischen Service über alle Leistungen hinweg. RoSch will zufriedene Kunden haben – und das eine ist nur die Folge des anderen: Leidenschaft ermöglicht guten Service.

2017 HABEN SIE ROSCH ALS 7. PARTNERUNTERNEHMEN FÜR ROBUR GEWINNEN KÖNNEN. INWIEFERN ERGÄNZT ROSCH DAS SERVICEANGEBOT?
Wir haben kein Portfolio-Management betrieben, sondern gesagt: Das sind die Richtigen. Fehlendes ergänzen wir durch andere Partner oder RoSch wächst in die Rolle hinein – mit dem Ziel, über die nächsten Jahre eine fast 100%ige Abdeckung aller Dienstleistungen im Windbereich zu erreichen.

AUS DER PERSPEKTIVE VON ROSCH – WAS FÜR CHANCEN WERDEN SICH AUFTUN?
RoSch war immer von wenigen wechselnden Kunden abhängig. Seit RoSch Teil der ROBUR ist, konnte sie stärker wachsen und einen größeren Kundenstamm aufbauen. Im nächsten Schritt wird RoSch vom Investment in das Unternehmen profitieren. Das fängt bei der IT an, geht mit dem Hiring weiter und hört bei der Weitentwicklung des Produktportfolios noch lange nicht auf. Vorteilhaft ist natürlich auch die Vertrauensposition als große Gruppe am Markt.

WARUM IST ES SO WICHTIG, DASS JEDES PARTNERUNTERNEHMEN SEINE UNTERNEHMERISCHEN WURZELN, SEINE KULTUR UND WERTE WEITERHIN WAHRT?
Weil wir so das Beste aus zwei Welten zusammenbringen. Die Kunden wollen ihr Unternehmen, das sie schätzen gelernt haben und dem sie vertrauen, behalten. Und auch Kolleginnen und Kollegen fühlen sich wohler in überschaubaren Systemen, die viel weniger zentralistisch organisiert sind.

DANIEL BERINGER
Gründer und Managing Partner

Berufliche Stationen
- Managementpositionen bei den Technologieunternehmen Teledyne-LeCroy & YadaYada/USA
- gründete und entwickelte ab 2001 die Unternehmen WebToGo, Valantic, Munich Hotel Partners und ROCKSTONE REAL ESTATE in den Bereichen IT-Service, Hotelmanagement und Immobilienentwicklung

ROSCH & ROBUR.

VIELE SYNERGIEN SIND DER BEGINN EINER ECHTEN PARTNERSCHAFT

Als international ausgerichtetes, kooperatives und innovatives Unternehmen nutzen wir die Kraft der Vielfalt. Die Geschäftsfelder innerhalb der Gruppe stehen für Kontinuität, Nachhaltigkeit und Langlebigkeit. Im Zusammenhang mit ökologisch und sozial verantwortlichem Handeln einerseits sowie wirtschaftlichem Erfolg andererseits, erleben wir unsere Partnerschaft im Austausch mit Mitarbeitern, Kunden, Investoren und Geschäftspartnern als absolut positive Bereicherung. In der Unternehmensgruppe haben wir mehr Möglichkeiten, internationale Großprojekte durchzuführen und neue Dienstleistungs- sowie Marktsegmente zu erschließen.

WIR SICHERN DIE QUALITÄT UNSERER WERTSCHÖPFUNGSKETTE

Durch den Verbund mit ROBUR und die dazugehörige Struktur ergibt sich ein enger Austausch mit 18 starken Partnerunternehmen und verschiedenen Schwerpunkten im Bereich Serviceleistungen. Dies schafft für uns eine kontinuierliche Verbesserung unserer Prozesse und unter anderem auch erweiterte Möglichkeiten im Ersatzteilmanagement. Betriebskosten werden bei uns langfristig minimiert und die Verfügbarkeit wird nachhaltig gesteigert. Durch unsere Partnerschaft können wir gemeinsam von Erfahrungswerten profitieren, das Qualitätsmanagement weiter ausbauen und neue Lösungsansätze implementieren.

UNSERE ERFAHRUNG UND UNSER NETZWERK SIND UNSER WERTVOLLSTES KAPITAL

Mit Leidenschaft und Engagement übernehmen wir Verantwortung für die Ergebnisse unseres Handelns. Durch 100 Mitarbeiter und den Zusammenschluss über weiterer 2.000 Mitarbeiter unserer Gruppe gibt es einen kontinuierlichen Austausch miteinander, der unseren Kunden zugutekommt. Nach dem Motto „Voneinander lernen und gemeinsam besser werden“, schaffen Wissenskompetenzen einen festen, durchdachten und transparenten Background, um lösungsorientiert und marktaktuell agieren zu können. Ein direkter Draht zu unseren Kunden als auch zu unseren Geschäftspartnern ist dabei für uns unerlässlich.

EINE STARKE ALLIANZ, DIE KNOW-HOW, SICHERHEIT UND INNOVATION VERBINDET

Damit wir zukünftig noch schneller und passgenauer handeln können, betrachten wir die stetige Veränderung als innovatives Werkzeug. Wir sind kreativ, schauen über den Tellerrand hinaus und suchen ständig nach neuen Lösungen. Dabei begleiten wir unsere Kunden auf ihrem Weg für individuell ausgerichtete On- und Offshore-Projekte. Für uns, als auch für ROBUR, stehen vor allem Wartung, Inspektion, Instandsetzung sowie betriebliche Verbesserungen im Vordergrund. Wir schätzen fachmännische Talente sowie die Erfahrungen unserer Partner und setzen auf branchenspezifische Schulungen, um auch in Sachen Know-how immer ein Stück voraus zu sein.

Der Fokus bleibt.

SICHERHEIT, QUALITÄT UND KUNDENZUFRIEDENHEIT – ROSCH HÄLT AN SEINER UNTERNEHMENSTRADITION FEST.

Für uns steht weiterhin zu 100 % ein ausgezeichneter Service im Fokus. Die qualitative Ausführung der Arbeiten, eine sehr gute Erreichbarkeit und die verbindliche Einhaltung von Terminen sind für uns selbstverständlich. Gestützt durch digitalisierte Abläufe und ausreichend personelle Ressourcen behalten wir Ihre Anlagen auch bei individuellen Anforderungen langfristig im Blick und sorgen für einen effizienten und reibungslosen Betrieb. On- und Offshore.



Arbeitssicherheit, Qualität & Zertifizierung.

DREI PARAMETER FÜR UNSERE ARBEITEN IM FELD.

DIE ARBEITSSICHERHEIT STEHT AN ERSTER STELLE

Unfälle sind in der Arbeitswelt seltene Ereignisse. Wir zeigen unseren Mitarbeitern auf, dass diese für sie mehr als ein Produktionsfaktor sind, denn unsere Unternehmenskultur basiert auf Arbeitssicherheit und der richtigen Denkweise. Egal ob am Boden oder auf der Gondel, Sicherheit steht immer an erster Stelle. Ein Gehörschutz ist vielleicht unbequem, aber ein drohender Gehörschaden folgt erst in 20 Jahren. Mit ausgesuchten Schulungen verbessern wir die komplexen Arbeitsabläufe unserer Mitarbeiter. Mögliche Unfallereignisse werden bei uns in Schulungen simuliert und aufgearbeitet. Unsichere Zustände werden sofort beseitigt. Das kann aber nur funktionieren, wenn Arbeitssicherheit als Teamarbeit gesehen wird. Denn kein Arbeitsablauf ist so perfekt, dass man diesen nicht noch verbessern könnte.

QUALITÄT IST UNSER MARKENZEICHEN

Zu einer sicherheitsgerechten Arbeitsweise gehören vor allem Aufmerksamkeit, Konzentration und Konsequenz. Sicher, Qualität kommt von Qualifikationen. Daher sind Weiterbildung und Qualifikation für uns entscheidende Schlüsselwörter. Ein Workflow muss sich natürlich von A bis Z im Alltag bewähren, denn die Berufswelt entwickelt sich rasend schnell. Neue Verfahren, Techniken oder Instruktionen: nur mit dem dazugehörigen Spezialwissen lässt sich die Zukunft aktiv mitgestalten. Wir fördern daher unsere Mitarbeiter mit individuellen Schulungen. Regelmäßige Gespräche und Überprüfungen sensibilisieren das Team, denn hinter der Bezeichnung ›Lebenslanges Lernen‹ steckt die Idee, beruflich am Ball zu bleiben. Wissenslücken kontinuierlich zu schließen und sich immer weiter zu qualifizieren, darum geht es!

ZERTIFIZIERUNG STÄRKT DIE LEISTUNGSFÄHIGKEIT

Eine eigene HSE-Abteilung für Health, Safety und Environment steigert kontinuierlich das Niveau. Wir wollen motivieren, um das Umfeld unserer Mitarbeiter stetig zu optimieren. Unsere Firmenkultur zeichnet sich durch eine klare Strategie und durch nachhaltiges Handeln aus. Für den Einsatz mit neuen und innovativen Arbeitsstandards setzen wir uns fortwährend ein. Zertifiziertes Personal ist ein expliziter Bestandteil unseres Unternehmens, welcher transparent nachgewiesen werden muss. Oftmals wird auch der Nachweis für das Personal beim Einsatz auf Baustellen gefordert, insbesondere außerhalb von Deutschland. Daher sind wir gemäß dem Regelwerk der SCC** und ISO 9001:2015 zertifiziert, auditiert durch DEKRA. Wir verstehen ein vielseitiges Miteinander als Chance, denn nur so werden Veränderungen angestoßen. Eine faire Ethik gekoppelt mit wirtschaftlichem Erfolg gehört für uns untrennbar zusammen.



ROSCH IST ZERTIFIZIERT

Gemäß dem Regelwerk der SCC** und auditiert durch DEKRA – wir investieren in Sicherheit.



Gründe für RoSch.

MIT SICHERHEIT ZERTIFIZIERT **1**

Die Sicherheit unserer Mitarbeiter steht für uns immer an erster Stelle. Gerade, wenn Ihr Anspruch steigt und es um prüfungsrelevante Bauteile und Konstruktionen geht. Deshalb investieren wir proaktiv in Schulungen und Ausrüstungen und sind gemäß dem Regelwerk der SCC** und nach ISO 9001:2015 zertifiziert, auditiert durch DEKRA.

QUALITÄTSARBEIT **2**

Qualität ist eine Frage des Anspruchs und der Mitarbeiter. Engagiertes Fachpersonal und starkes Teamwork gewährleisten durch einen intensiven Austausch untereinander eine schnelle Reaktion auf Abweichungen, sodass Planungen direkt angepasst und Wartungsverzögerungen vermieden werden können. Dies ist das Fundament für professionelle Servicelösungen nach Maß.

NEUESTER STAND DER TECHNIK **3**

Für noch mehr Effizienz und eine direkte Dokumentation von Prüfergebnissen sorgen verschiedenste technische Features. Digitale Datenübermittlungen in Echtzeit gewährleisten sowohl Datensicherheit als auch den orts- und zeitunabhängigen Zugang zu allen relevanten Daten für unsere Kunden und Techniker.

PARTNERSCHAFT MIT ROBUR **4**

Exzellente Gründe für eine verstärkte Partnerschaft mit ROBUR sind ein breiteres Serviceportfolio, Internationalisierung und höhere Investitionen in Technik & Co. – für weniger Stillstand und größere Materialverfügbarkeit.

ENGAGIERTE FACHKRÄFTE **5**

Fachkräftemangel? Nicht bei uns! Bei uns zählen Qualifikation und Engagement. Regelmäßige branchenspezifische Weiterbildungen sorgen für ein ausgezeichnetes Service-Know-how unserer Mitarbeiter mit stetiger Weiterentwicklung. Deshalb können wir eine hohe Zufriedenheit im Team und einen kontinuierlichen Personalzuwachs verzeichnen. Sicher auch in Zukunft.

»Wind ist unsere Heraus-forderung.«

**ROSCH-MITARBEITER WISSEN, WAS SIE TUN.
WIE SIE SIND UND BLEIBEN. PERSÖNLICH, OFFEN, NAH.**

»MEINE MOTIVATION? GUTE ENERGIE – UND ICH BIN MIT DABEI!«



»MAN WÄCHST MIT SEINEN AUFGABEN – MIT JEDEM TAG.«



»UNSERE ARBEIT IST VOR ALLEM EINS: VIELSEITIG.«





»ARBEITEN IN 100 M HÖHE – KEIN PRO-BLEM, DANN HAB ICH WENIGSTENS EINE GUTE SICHT.«



»GUTE VORBEREITUNG = GUTES GEFÜHL = GUTER START, WEIL AN ALLES GEDACHT WURDE.«



»WORKING AT HEIGHTS TRAINING: KLAR GEHT'S IMMER UM DIE SICHERHEIT BEI ROSCH.«

»Ganz schön hoch, aber Höhenangst hab ich schon mal nicht.«

ERFAHRUNGEN EINES ROSCH SERVICETECHNIKERS

Der Wind pfeift uns um die Ohren. Ein Knopfdruck und die Rotorblätter drehen langsamer, stehen still. Schwindelerregende 100 m geht es über mir in die Höhe, wie ein 10 x 10-Meter-Sprungturm. „So, dann mal ab nach oben und den neuen Kollegen in die Wartung einarbeiten.“ Wir stehen in Titz, im Windpark mit 2-MW-Windenergieanlagen.

Die Befahranlage setzt sich in Bewegung. Jetzt gibt’s kein Zurück mehr. Meine Beine, etwas wackelig, ich spüre meine Aufregung und Anspannung. Es dauert, dann stehen wir endlich oben. Ich werfe einen ersten Blick aus dem Maschinenhaus und der Dachluke, schaue weit übers Land. Ein erhabener Moment. Und das Beste: Ich habe keine Höhenangst. Das macht mich sicher, wie auch die hinter mir liegende G41-Untersuchung, das Abseiltraining und die Schulungen.

Irgendwann haben wir wieder festen Boden unter den Füßen. Die Rotorblätter beginnen zu laufen, das Getriebe und der Generator drehen los und die Windenergieanlage erreicht schließlich ihre Nennleistung. Ich schaue, wie sich alles fügt. Das Gefühl war hier zum ersten Mal vorhanden: Das ist er! Das ist für mich der richtige Job.

»Wir können Offshore.«

Alexander Wruck im Gespräch.

ALS ICH 2012 ZU EINEM RENOMMIERTEN WINDENERGIEKONZERN KAM, BESTAND DIE ZUSAMMENARBEIT MIT ROSCH BEREITS. BIS HEUTE SIND WIR ÜBERAUS ZUFRIEDEN MIT DER QUALITÄT, FLEXIBILITÄT UND PERFORMANCE IHRER ARBEIT.

Wir hatten auch andere Dienstleister, aber dazwischen lagen Welten. Zum einen, weil RoSch einer der wenigen Servicedienstleister ist, der sein Werkzeug selbst mitbringt. Andere wollen es gestellt bekommen. Zum anderen, weil RoSch ein Unternehmen ist, das alles abdeckt, was wir benötigen. Das liegt auch an der guten Schulung der Mitarbeiter.

WAHNSINNIG SCHNELL UND 1A-QUALITÄTSARBEIT

Ein weiterer Punkt: Sie setzen alles dran, jede Herausforderung selbstständig zu bewältigen. Ein gutes Beispiel: Bei der Erstwartung eines Windparks waren wir extrem stark eingespannt. Wir waren auf einem Schiff, einem OSV – also 24 Stunden im Einsatz, 17 Tage lang – und da fehlte mir die Zeit, mich um die ganzen Herausforderungen der Wartung zu kümmern. Mit RoSch haben wir eine enge Partnerschaft geschlossen, die sehr effektiv und lösungsorientiert zusammenarbeitet. Das schafft einen fruchtbaren und stets nach vorne gerichteten Rahmen für unsere gemeinschaftlichen Arbeitsprozesse.
Wir konzentrieren uns auf mögliche Lösungen und Stimmen die Schritte zur Zielerreichung gemeinsam ab. Nach vorne zu schauen setzt Energie frei und schafft Raum für Neues. Das ist ein ganz wichtiges Kennzeichen unserer Zusammenarbeit.

VON ALLEM EBEN EIN BISSCHEN MEHR

Bei RoSch und mit RoSch hält man zusammen. Das merkt man am Arbeitsklima, im offenen und netten Umgang, bei der Motivation sowie dem Lernwillen der Teams, Dinge zu optimieren und auch, wenn es um die Arbeitssicherheit geht. Natürlich hat ein RoSch-Techniker alles, was gesetzlich verlangt wird – aber eben auch noch vieles, das vorsorglich seinem Schutz dient oder seine Arbeit erleichtert. Zum Beispiel bei der Schutzkleidung wie Jacke und Schuhe: Diese müssen gesetzlich nicht elektrosicher sein, aber RoSch besteht darauf. Sie haben also ein bestimmtes Sicherheitslevel, das sie gar nicht haben müssten. Aber wenn der Arbeitgeber sich mit vielen Details mächtig ins Zeug legt, kommt das natürlich bei den eigenen Mitarbeitern als auch beim Kunden gut an. Die Mitarbeiter sind motivierter und setzen sich mehr für das Unternehmen ein. Immerhin tragen sie auf der Baustelle gut 12 Stunden lang ihre Arbeitskleidung. Dabei soll diese ihren Zweck erfüllen und die Mitarbeiter sollen sich darin auch wohlfühlen.

ORGANISATORISCH UND PERSONELL AUF ZUKUNFT EINGESTELLT

RoSch macht so gute Arbeit, dass davon auch andere profitieren wollen. Daher hoffe ich, dass RoSch noch mehr von diesen gut ausgebildeten Leuten hat, damit wir immer ausreichend Unterstützung erhalten. Denn meiner Ansicht nach verlagert sich der Fokus in der Windbranche in Zukunft noch mehr auf Offshore. Einfach, weil es hier noch freie Flächen gibt und der Ertrag viel höher ist. Der Service muss da mithalten, sonst klappt das nicht. Aber da mache ich mir keine Sorgen, denn es zeigt sich ja jetzt schon, dass RoSch sich auf diese Zukunft vorbereitet.





IMPRESSUM

RoSch Industrieservice GmbH
Bernardstraße 29
D-49809 Lingen
Telefon: +49 (0) 591 800990-0
E-Mail: info@rosch-industrieservice.de
www.rosch-industrieservice.de

Konzept & Design
markenchauffeur e. K.
www.markenchauffeur.de

Text
Peppercorns GbR
Peter Hesse
markenchauffeur e. K.

Fotografie
Jan Northoff
Kai Pohlkamp
Patrick Schwalb
Shutterstock

Druck
Thiekötter Druck GmbH & Co. KG

ROSCH
IHR WINDSERVICESPEZIALIST

RoSch Industrieservice GmbH · Bernardstraße 29 · D-49809 Lingen
Telefon: +49 (0) 591 800990-0 · E-Mail: info@rosch-industrieservice.de
www.rosch-industrieservice.de